

資料：会員を引き込む② 引き込む方法







価値を伝える—ロータリアンの退会防止！

課題：会員数全体が沈滞している中で、ロータリークラブは過去7年間に、世界でおよそ120万人の会員を獲得し、また失っている。—これは会員維持の大失敗である。

不本意に退会したロータリアン（たとえば、死亡、移転）は毎年退会した人数のたった7%に過ぎない。東部アメリカ、カリブ地方、南アメリカの選ばれた地域における、統計によると、自発的に退会した人数は通常、3年未満の会員（新会員）であることが多い。新会員がロータリーに留まるのは、（1）地域に奉仕するため、（2）会員同士の情報交換やつながりのため、（3）自分の職業を代表し、リーダーシップ技能を高めるためであると言われている。

ロータリーに留める：あなたのクラブのための10の簡単に行えるアイデアがこの課題を処理し、新会員の期待に添わせるための目標となります。

<p>ペアーを組む</p>  <p>クラブのすべての職業分類を再検討し、新会員を経験のある会員とペアーを組ませるために、新会員を新会員職業分類委員会に配置します。ペアリングはクラブ例会で発表されます。所定の例会の間、二人は一緒に席に座ります。少なくとも毎月。毎月のディスカッションの話題は例会で発表されます。たとえば、クラブの歴史、過去のクラブ・プロジェクト、職業的に共通する話題、興味あるメークアップ、新しい社会奉仕プロジェクトのアイデアなどです。</p>	<p>人生の一分間</p>  <p>新会員は一週間ごとのスケジュールが決められます。仕事あるいは関係した奉仕の経験や提供する製品などについての概要を、クラブ例会で一分間、皆の前で話をします。話は「台本なし」であってははいけませんし、「アドリブもなし」です。新会員の職業のリンクや参照先と共に毎週のクラブ・プログラムやクラブのウェブサイトにて要約をまとめ、知らせます。</p>
<p>ウェブに接続</p>  <p>クラブのすべてのロータリアンの名前が個人や会社の事業所の名称や会社のウェブサイトとともに、クラブのウェブサイトに掲載されるべきです。 (自主的に、そして許可を得て掲載) ロータリアンは個人や会社のウェブサイトにロータリーのHPとの連携をとり、クラブのウェブサイトとリンクをすべきです。</p>	<p>RLI 集団</p>  <p>新会員はクラブで会費を負担し、近くの便利で、一緒に通えるRLIにグループで参加させるべきです。そのグループは例会でグループとしての報告をし、変革のための3つの提案やクラブの新しい奉仕活動、あるいは海外での奉仕の活動を提唱しなければなりません。RLIのHPを参照下さい。 www.rotaryleadershipinstitute.org</p>

<p>パーティー・タイム</p>  <p>「会って話をする」社交的な情報交換の会合のために、月に一回、ロータリーではない場所と時間に会う組織をクラブに作る。安い費用とし、クラブはその費用を負担するか、あるいはロータリアンのその都度現金払いで賄う。その交流は、多彩な入場券や会場、「隠れたロータリアン」、あるいは必要ならその他の戦法を使うことで促進されます。</p>	<p>学校支援</p>  <p>新会員は小学校や中学校の先生とパートナーとなり、近くの学校で、実地の低コストあるいは無料の奉仕プロジェクトを行います。最初のステップは、学校の管理者側や全職員のニーズの評価です。クラブ全員が招待されることになり、新会員がその先頭に立ちます。</p>
<p>「フラッシュ・モブ」プロジェクト</p> <p>(注：フラッシュ・モブとはインターネットを通じて連絡を取り合った大勢の人々が、突如としてある場所に一斉に集まること) 新会員に最大2時間の間、単独あるいは複数のクラブが関わり主導している実地の社会奉仕プロジェクトの委員会の任務を担当させる。ビデオや写真で記録する。例会で結果を発表する。</p> 	<p>職業経験の共有</p>  <p>新会員を、単独あるいは複数のクラブが関わり主催する「就職フェア」の委員会の仕事を担当させる。地元の中学校、高校、短大での「キャリア・デイ」や「ジョブ・シャドウイング」のイベント。 (注：「ジョブ・シャドウイング」は米国で定着している職業教育の一つです。中学生や高校生が半日程度、企業に赴いて従業員に密着し、職場での仕事を観察する、というもの)</p>
<p>インターアクトクラブに関わる</p>  <p>中学校で、現在12歳以上の青少年が対象となっている、学校でのインターアクト活動から始める。新会員は率先し、学校後援者と一緒に活動し、インターアクトの例会に出席し、インターアクトクラブに対するロータリアンの後援者として奉仕する。</p>	<p>楽しい委員会</p>  <p>その名の通り。大抵は新会員が配置される。</p>

資料：会員を引き込む③ 会員維持のための12のポイント

1. 会員サービス委員会を設置する
2. 会員維持についての過去の経過及び会員保持率を調査測定する
3. 入会前のオリエンテーションプログラムを準備する
4. 歓迎する－ 職務を割り当てる－ 会員に紹介する
5. メンター（助言者、指導者）を育成し、教育プログラムを開発する
6. 新会員の歓迎会を行う
7. 最初の一年間、新会員の活動を記録する
8. 一年後、新会員の活動を評価するとともに新会員から感想を聞く
9. 新会員に活躍の機会を与えるようにする
10. ネットワークを構築し、会員の職業上の発展の機会を提供する
11. 退会の危険な兆候を注目し、的確な対策を講じる
12. 革新的であれ－ 私たちがクラブ会員であり続ける理由を強調する